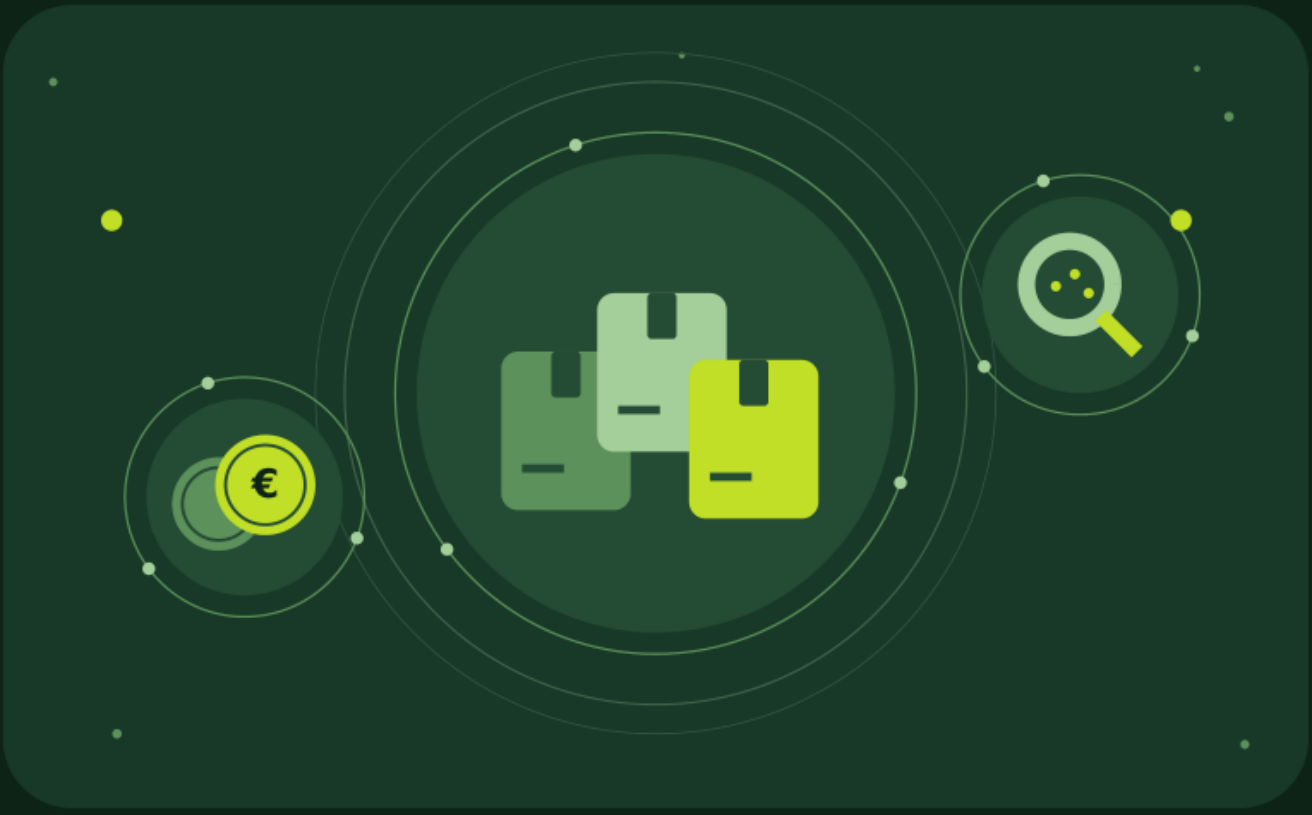
Pine Procurement

INKOOPSOURCING

Minder betalen voor wat u toch al koopt.

Pine Procurement zoekt voordeligere leveranciers en productalternatieven voor uw grootste terugkerende uitgaven, zoals verbruiksartikelen.



UITGANGSPUNT

Begin bij een grote kostenpost.

We kiezen samen een productgroep met voldoende jaarvolume en leggen vast wat u nu betaalt.

Jaarvolume

Hoeveel koopt u per jaar en hoe zijn de bestellingen verdeeld?

Productspecificaties

Welke eisen gelden voor kwaliteit, toepassing en levering?

Nulmeting

We leggen de huidige prijzen, volumes en relevante bijkomende kosten vast, zodat u de latere besparing kunt controleren.

LEVERANCIERS ZOEKEN

Van producteis naar vergelijkbare offertes.

We benaderen passende Europese leveranciers zelf, gericht en discreet.

Aanvraag opstellen

We leggen specificaties, aantallen en eisen aan kwaliteit en levertijd vast. Leveranciers offreren op dezelfde basis.

Offertes opvragen

We vragen door op prijsstaffels, minimumafnames, beschikbaarheid en leveringsvoorwaarden.

Alternatieven toetsen

We vergelijken de totale kosten bij gelijk volume en controleren of het product en de leveringsvoorwaarden bij uw eisen passen.

INKOOPSOURCING

Lagere jaarlijkse kosten voor verbruiksartikelen

Een fabrikant koopt jaarlijks 100.000 onderdelen. Pine zoekt een leverancier die aan dezelfde eisen voldoet en vergelijkt de kosten bij gelijk volume, inclusief transport.

Huidige leverancier

100.000 × € 1,15 + € 5.000 transport

€ 120.000

Alternatief via Pine

100.000 × € 0,96 + € 4.000 transport

€ 100.000

€ 20.000

minder per jaar

Bij gelijk jaarvolume.

Fictief rekenvoorbeeld. Bedragen zijn exclusief btw en vóór de vergoeding van Pine.

VAN OFFERTE NAAR UITVOERING

U kiest. Wij helpen de afspraak uitvoeren.

We bespreken welke optie commercieel en operationeel het beste past.

Onderhandelen

We onderhandelen over prijs en voorwaarden, waar relevant ook met uw huidige leverancier.

Overstappen

U kiest de leverancier en koopt rechtstreeks in. Waar nodig helpen we bij een proeflevering en de overstap.

Besparing meten

We vergelijken uw werkelijke kosten met de afgesproken nulmeting, op basis van de afgenomen volumes en de afgesproken periode.

VERGOEDING

Een vaste start. Een vergoeding bij resultaat.

Voor beide diensten geldt een kleine, vaste opstartvergoeding. Vooraf leggen we vast welk resultaat telt en hoe we de succesvergoeding berekenen.

Wanneer geldt de succesvergoeding?

De succesvergoeding geldt alleen bij aantoonbaar gerealiseerde inkoopbesparing.

Welke terugkerende inkooppost wilt u aanpakken?

contact@pineprocurement.com